

53173 Bonn  
Ria Maternus Platz 1  
Bad Godesberg Stadtmarketing e.V.



## BonnCard - Mach' mit!

Sie können sich direkt online unter [www.bonncard.de](http://www.bonncard.de) anmelden oder mit dem umseitigen Formular.

Ausfüllen und ab in die Post!

## Das BonnCard-Paket



### Kosten für das BonnCard-Paket mit 50 BonnCards zum Start

- 300,- € einmaliger Werbekostenbeitrag
- 200,- € einmaliges Darlehen

### Monatliche Kosten

- Lizenzgebühr: 8,- € monatlich
- Terminalmiete: 10,- € monatlich (sofern kein Terminal vorhanden ist)
- Kostenpauschale:  
0,8% vom bonifizierten Umsatz (Mitglieder)  
1,6% (für Nicht-Mitglieder der Marketingvereine)

## Nehmen Sie Kontakt auf ...

### Bonn-Bad Godesberg

Bad Godesberg Stadtmarketing e.V.

#### Brigitte Grüll

Telefon 0228 / 184 26 90

E-Mail [info@badgodesbergstadtmarketing.de](mailto:info@badgodesbergstadtmarketing.de)

### Bonn-Beuel

Gewerbe Gemeinschaft Beuel e.V.

#### Jürgen Harder (Brückenforum GmbH)

Telefon 0228 / 422 00 55

E-Mail [JH@bn-musik.de](mailto:JH@bn-musik.de)

### Bonn-Innenstadt

#### Clemens Feldmann

Optic Feldmann

Telefon 0228 / 63 33 66

E-Mail [optic@feldmann-bonn.de](mailto:optic@feldmann-bonn.de)

# BonnCard

BonnCard - Gemeinschaft zur Förderung ...



## Vorteile nutzen!

**davis creativ media**

[www.davis-creativ-media.de](http://www.davis-creativ-media.de)

**PARTNER**



## Die Idee: Eine vernetzte Kundenkarte für ganz Bonn

Zur Steigerung der Attraktivität des Einzelhandelsstandorts Bonn wollen wir die BonnCard als gemeinsame Kundenkarte für alle Bonner entwickeln. Ziel ist es, die Kundenbindung der beteiligten Partner in allen Stadtteilen zu erhöhen. Eine Rabattkarte des Einzelhandels allein ist kein erfolgversprechender Weg, vielmehr müssen viele Leistungsträger einer Stadt eingebunden werden. Daraus entstehen Mehrwerte für den Kunden – statt großzügiger Rabatte. Beispiel Nahverkehr: Über 100.000 Menschen aus Bonn und der Region haben über ihren Fahrschein (JobTicket, Abo-Fahrschein, SchülerTicket) die BonnCard bereits in der Tasche, wissen es aber nicht. Diesen Schatz kann man nur gemeinsam heben.

**Deshalb: Packen Sie mit an!**

## Ihre Vorteile!

Als BonnCard-Partner profitieren Sie durch

- + **erhöhte Kundenbindung und damit Umsatzchancen** – Alle Auswertungen von Kartensystemen zeigen, dass mit den Kartenkunden höhere Durchschnittsumsätze erzielt werden.
- + eine **wettbewerbsfähige Karte** – Die BonnCard wird nicht nur in vielen Geschäften und Gaststätten in ganz Bonn akzeptiert, sondern ist vielfach gleichzeitig Fahrschein und bei Bedarf sogar Geldkarte.
- + eine **kostengünstige Karte** – Alle Kosten des Systems werden gemeinsam getragen, so dass die BonnCard um ein vielfaches günstiger ist als eine eigene Karte.
- + das **Marketing** des Kartennetzwerks – In die Werbung des Netzwerks sind die beteiligten Partner immer einbezogen, so dass die BonnCard-Partner auch ohne eigene Werbung immer im Gespräch sind und bei gemeinsamen Aktionen von gesamten Datenpool profitieren.
- + den **Verbleib der gewährten Rabatte im System** der beteiligten Partner – Bonuspunkte müssen bei den BonnCard-Partnern ausgegeben werden. Damit fließen die ausgegebenen Rabatte wieder als Umsätze an Sie bzw. die Gemeinschaft der BonnCard-Partner zurück.
- + den **Wegfall der Rabattdiskussion** – Für Sie ist die BonnCard das Instrument, dem Kunden ohne Diskussion mit einem Bonus zu belohnen.

## Das BonnCard-Paket



- Systembereitstellung, Clearing, Dateneingabe
- Kartenlieferung ab 100 Stück
- ab 500 Karten Nutzung als „eigene“ Kundenkarte durch Vermarktung der zweiten Seite
- Terminallieferung und Installation
- Einweisung, Schulung
- Aufkleber, Werbeaufsteller, Flyer „BonnCard“
- Marketing zur Markteinführung
- Internetpräsenz über [www.BonnCard.de](http://www.BonnCard.de)

**Ja**, ich möchte das BonnCard-Paket bestellen!

Der Betrag wird von meinem Konto abgebucht:

Konto-Nr.

BLZ und Kreditinstitut

Datum, Unterschrift

### Adresse

Firma

Vorname Name

Straße, PLZ, Ort

Tel.

Fax

E-Mail

Datum, Unterschrift